

## Strom lokal vermarkten: So gehen Sie vor

Zwei neue Modelle bieten Betreibern von Solaranlagen die Chance, höhere Erträge zu erzielen als beim Verkauf des Stroms an den lokalen Energieversorger. Wir zeigen, wie Sie dabei vorgehen und die Möglichkeiten optimal nutzen.

Sinkende Marktpreise setzen die Wirtschaftlichkeit von Solaranlagen unter Druck. Einige Netzbetreiber vergüten Produzenten nur noch den jeweils aktuellen, monatlichen Marktpreis – 2024 lag dieser über sechs Monate hinweg bei rund 3,5 Rappen pro Kilowattstunde. Ab 2026 könnte dies zum Standard werden. Um Ertragsverluste zu minimieren, lohnt es sich, die neuen Möglichkeiten des Direktverkaufs genau zu prüfen.

### 1. Wenn möglich einen vZEV einrichten

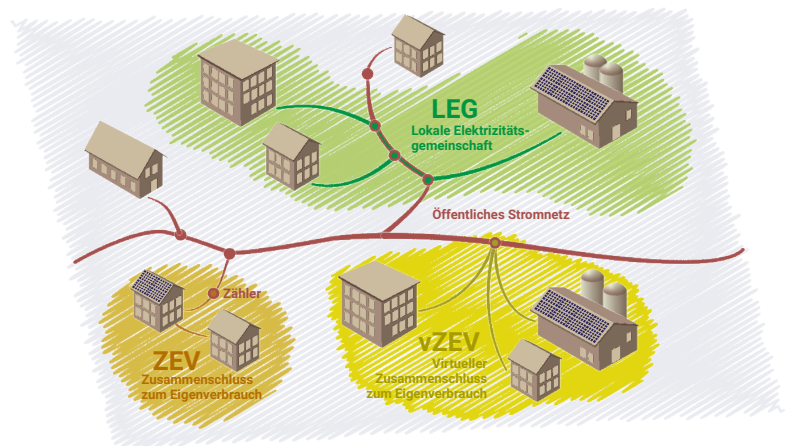
Prüfen Sie, ob am Einspeisepunkt Ihrer Anlage noch weitere Endverbraucher angeschlossen sind. Falls ja können Sie einen virtuellen Zusammenschluss zum Eigenverbrauch (vZEV) einrichten und ihre Nachbarn direkt mit Strom beliefern. Dabei werden die bestehenden Anschlussleitungen und Stromzähler genutzt und es fallen die gesamten Netzkosten weg.

### 2. Verbleibenden Strom in einer LEG vertreiben

In einer LEG (Lokale Elektrizitätsgemeinschaft) können Sie das öffentliche Stromnetz nutzen, um Verbraucher in derselben Gemeinde direkt zu beliefern. Für zeitgleich produzierten und verbrauchten Strom gilt ein reduziertes Netznutzungsentgelt, was zu weiteren Einsparungen führt und den Ertrag der Stromproduzenten erhöht. Eine LEG ist besonders sinnvoll, wenn kein vZEV möglich ist oder wenn nicht der gesamte Strom über einen vZEV verkauft werden kann.

### Unabhängige Unterstützung sichern

Sowohl ein vZEV als auch eine LEG erfordern Vereinbarungen und regelmässige Abrechnungen mit den Stromverbrauchenden und Produzenten. Fleco Power hilft dabei, den Aufwand für Gründung und Betrieb zu minimieren. Als producentennaher Partner optimiert Fleco Power die Wirtschaftlichkeit – unabhängig von grossen Energieversorgern.



**Bisher ist das ZEV-Modell verbreitet. Inzwischen gibt es auch noch die Möglichkeit eines virtuellen ZEV sowie einer LEG.**

Dazu stellt Fleco Power praxiserprobte Geschäftsmodelle und Vertragsvorlagen bereit und übernimmt rechtliche sowie administrative Aufgaben.

### Tipp

Buchen Sie eines unserer kostenlosen Webinare unter [www.flecopower.ch/leg](http://www.flecopower.ch/leg) oder vereinbaren Sie ein persönliches Beratungsgespräch, um sich umfassend über vZEV und LEG zu informieren. Auf unserer Website finden Sie zudem Präsentationsunterlagen und einen LEG-Mehrwert-Rechner, mit dem Sie Ihre potenziellen zusätzlichen Erträge einfach abschätzen können.



Die unabhängigen Profis für die Vermarktung von erneuerbarem Strom.